



kutxabank

Presentación de resultados 1S2021

29 de julio de 2021

Aviso legal

El presente documento, sus contenidos, sus anexos y/o correcciones (el “Documento”) ha sido elaborado por Kutxabank S.A (“Kutxabank”) con fines únicamente informativos y no constituye, ni debe de ser interpretado como oferta de compra o venta de valores, futuros, opciones u otros instrumentos financieros. La información contenida en este Documento no proporciona ningún tipo de recomendación de inversión, ni asesoramiento legal, fiscal ni de otra clase, y no debería servir como base para la realización de inversiones ni para la toma de decisiones. Todas y cada una de las decisiones tomadas por cualquier tercero como consecuencia de la información contenida en este Documento, son única y exclusivamente riesgo y responsabilidad de dicho tercero y Kutxabank no será responsable de los daños que pudieran derivarse del uso de este Documento o de su contenido.

Los hechos y las opiniones incluidas se refieren a la fecha de este Documento y se basan en estimaciones de Kutxabank y en fuentes consideradas como fiables por Kutxabank pero Kutxabank no garantiza que su contenido sea completo, actualizado y exacto . Los hechos, información y opiniones contenidas en este Documento están sujetos a cambios y modificaciones.

Este Documento no ha sido en ningún momento presentado a la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) para su aprobación o examen. En todos los casos, su contenido está regulado por la legislación española aplicable en el momento de su elaboración, y no está dirigido a persona física o jurídica sometida a otras jurisdicciones. Por esta razón no necesariamente cumple con las normas imperativas o los requisitos legales requeridos en otras jurisdicciones.

Este Documento puede contener declaraciones que constituyen manifestaciones de futuro y declaraciones con respecto a las intenciones , creencias o expectativas actuales de Kutxabank sobre eventos futuros y tendencias que en ningún caso constituyen una garantía en cuanto a rendimiento o resultados futuros.

Este Documento ha sido proporcionado exclusivamente como información y no debe ser divulgado, reproducido o distribuido sin el consentimiento previo y por escrito de Kutxabank. El incumplimiento de esta prohibición podrá constituir una infracción legal que puede ser sancionada por la ley.

Presentación de resultados 1S2021

CONTENIDO

#1

Actividad comercial en niveles record en el 2º año de pandemia

#2

Calidad de activos

#3

Impacto económico y de sostenibilidad

#4

Desempeño financiero

#5

Plan financiero

#1

**Actividad comercial en
niveles record en el 2º
año de pandemia**

Actividad comercial en niveles record en el 2º año de pandemia

La actividad en productos clave alcanza nuevos máximos

Nueva producción hipotecaria

2.301Mn€ 1S21

De los cuales, PH verdes

524Mn€ 1S21

Excelente comportamiento de la Gestora del Grupo

Fondos de inversión, suscripciones netas

+1,4bn€ en 1S21

Cuota de mercado de FI en España

+30pbs i.a.

Mejora de la calidad de los activos

Reducción activos dudosos

▼387Mn€ i.a.

Ratio mora

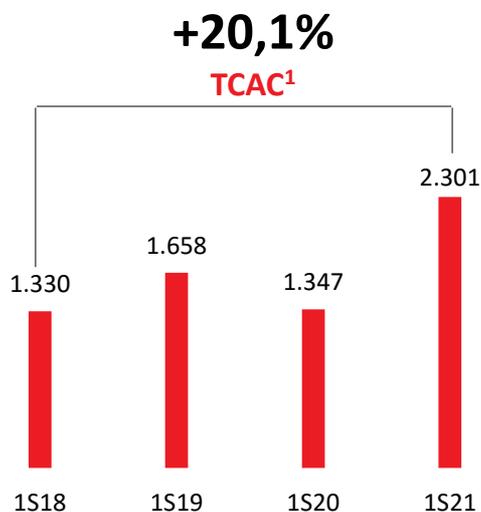
1,95% 2T21

Liderando la recuperación

Actividad comercial en niveles record en el 2º año de pandemia

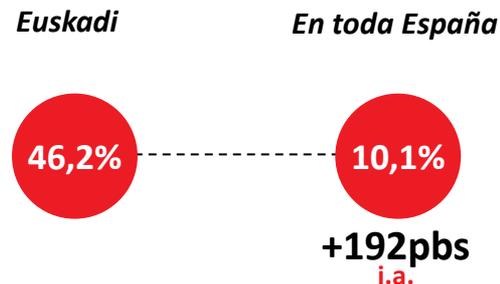
La tendencia positiva de la actividad comercial se consolida y la nueva producción continúa batiendo expectativas

Evolución de la nueva producción hipotecaria residencial (millones de euros)



El crecimiento sigue enfocado en los clientes de alta calidad crediticia de los territorios de origen y de forma selectiva en zonas urbanas más ricas de España.

Cuota de mercado²

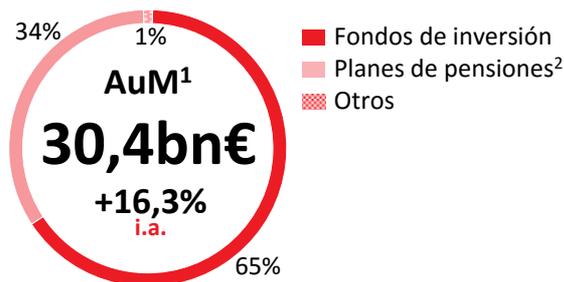


¹ Tasa de crecimiento anual compuesto de los últimos tres años de la nueva producción hipotecaria residencial

² Datos a marzo de 2021.

Actividad comercial en niveles record en el 2º año de pandemia

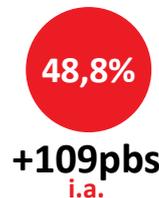
La **AM del Grupo refuerza su posición** en el mercado



Cuota de mercado en Fondos de inversión en España³



Cuota de mercado en Planes de pensiones en Euskadi⁴



Desempeño más reciente

El suscripciones netas
+1,4bn€
en 1S21

cuota del 10%

1ª

Gestora en España autorizada por CNMV para catalogar todos sus productos como ISR

¹ AuM (Assets under Management) hace referencia a los activos bajo gestión (Recursos de fuera de balance). Incluye Fineco, Banca privada de Kutxabank. ² Los Planes de pensiones incluyen 8,6 Mn€ de EPSVs (producto específico en el ámbito de la CAPV). ³ Fuente: Inverco. Cuota de mercado a junio de 2021. ⁴ Fuente: Federación de Entidades de Previsión Social Voluntaria de Euskadi. Cuota de mercado a marzo de 2021.



Actividad comercial en niveles record en el 2º año de pandemia

La contribución del **Negocio asegurador** se incrementa muy por encima de la del año anterior y supera a la del sector.



Evolución primas de seguro, cartera total

Hogar

+15,9% i.a.

vs +5,2% del sector

Vida riesgo

+18,1% i.a.

vs +5,2% del sector

Protección de pagos

+21,0% i.a.

vs +17,3% del sector

Decesos

+45,1% i.a.

vs +3,9% del sector

Actividad comercial en niveles record en el 2º año de pandemia

La digitalización como **eje fundamental**

El banco sigue apostando por la digitalización con un aumento continuado del número de clientes digitales y su vinculación.

Clientes digitales

55,5%

los cuales generan más del 85% del Margen bruto

Usuarios activos de banca móvil

41,8%

+8pp i.a.

Ventas digitales

x1,7

2T21 vs 2T20

Leads digitales en hipotecas¹

27,0%

Formalización digital de productos de consumo

30,9%

Valoración Experiencia de Cliente

4,2 sobre 5

¹ Dato referido a nuevos clientes fuera de los mercados de origen.

Actividad comercial en niveles record en el 2º año de pandemia

Al mismo tiempo centrados en el **apoyo a nuestros clientes** proporcionando acceso a facilidades de pago y financiación, **colaborando con las Fundaciones Bancarias** en iniciativas de apoyo a los grupos afectados

Apoyo financiero a familias, negocios y empresas

- Moratoria para familias y grupos vulnerables
- Financiación ICO y Elkargi¹
- Adelanto pago prestación por desempleo
- Prestación por desempleo en los Planes de Pensiones para afectados
- Adelanto cobro pensiones de la Seg. Social
- Flexibilización de las condiciones a los actuales titulares de las Cuentas OK
- Aplazamiento cargo en tarjetas de crédito
- Reducción del pago a proveedores a menos de 15 días

Medidas destinadas a seguir proporcionando un servicio esencial para la economía

- 100% de las sucursales abiertas, con estricto protocolo de seguridad para proteger a los empleados y clientes
- Retirada gratuita de efectivo a débito en la Red de cajeros Euro 6000
- Ampliación límite contactless sin PIN
- Promoción de banca a distancia y operatoria con medios de pago
- Refuerzo de la gestión personalizada a distancia
- Refuerzo de los canales a distancia y digitales

¹ Elkargi es una sociedad de garantía recíproca vasca. Kb también participa en líneas de garantía adicionales promovidas por otros gobiernos regionales.

#2

**Calidad de
activos**

Calidad de los activos

Excelentes indicadores de la calidad de activos

Ratio morosidad

1,95%

-92 pbs i.a.
-260pbs vs sector

Ratio cobertura

77,94%

+16,9 pp i.a.

Ratio cobertura*

88,01%

***Incluyendo las
provisiones
prudenciales
para la cobertura
de activos
improductivos**

2020

CoR

36pbs

2Q21

CoR

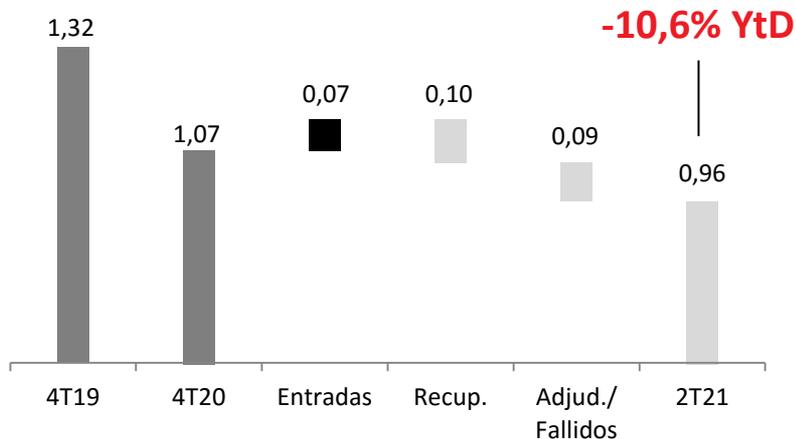
29pbs

Calidad de los activos

El stock de dudosos sigue disminuyendo

Evolución interanual del stock de dudosos¹

(billones de euros)



Migración del riesgo 2T21 vs 1T21

Todos los segmentos de negocio muestran tendencias de migración de riesgo entre estables y positivas. Yendo un paso más allá en términos de prudencia, cualquier extensión en el plazo de ayudas COVID ha sido catalogado como Stage 2, lo se refleja en el incremento observable de ST2 en SNF.

	ST1		ST2		ST3	
	EAD ¹ %	2T-1T	EAD%	2T-1T	EAD%	2T-1T
Hogares	94,0%	0,2%	4,2%	● -0,1%	1,8%	● -0,2%
Sector público	99,6%	0,1%	0,2%	≈ 0,0%	0,1%	≈ 0,0%
SNF ³	83,6%	-2,9%	12,4%	● 3,5%	4,0%	● -0,6%
SF ⁴	99,8%	0,0%	0,1%	≈ 0,0%	0,1%	≈ 0,0%

¹ La evolución de los préstamos dudosos no incluye los riesgos contingentes dudosos que ascienden a 24Mn€.

² *Exposure at default*, por sus siglas en inglés. Representa el importe de deuda pendiente de pago en el momento de incumplimiento.

³ Sociedades no financieras..

⁴ Sociedades financieras

Calidad de los activos

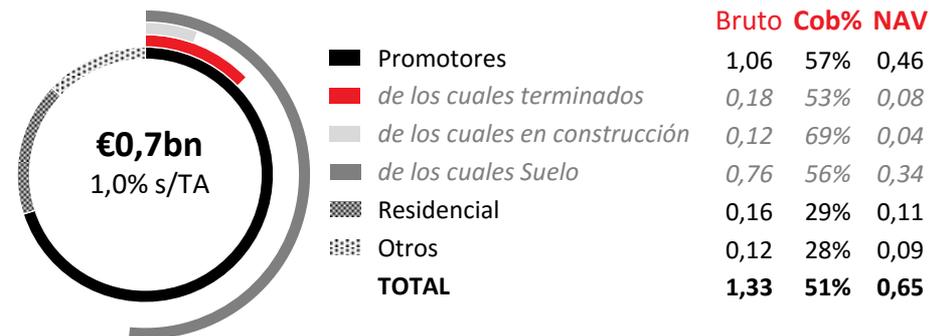
Exposición al Sector inmobiliario en detalle (2T21)

Exposición crédito promotor (RED)

Exposición residual que solo supone 0,5bn€.



Activos adjudicados



Dudosos RED
(neto)

0,06bn€

Cob.: 31%

+

Activos adjudicados
(NAV)

0,65bn€

Cob.: 51%

=

Total improductivo RED
(neto)

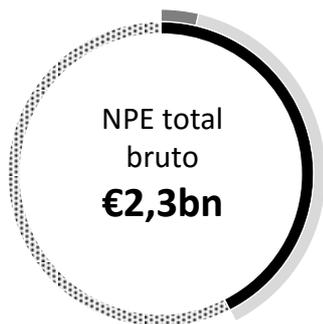
0,71bn€

1,1 s/TA | 1,5% s/IC
-21.0% vs 4T19

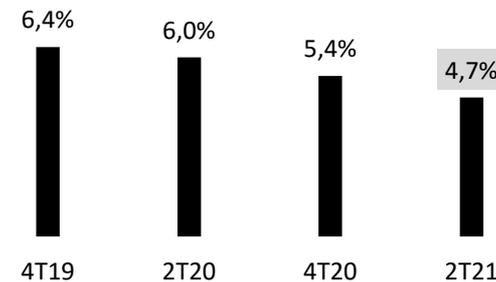
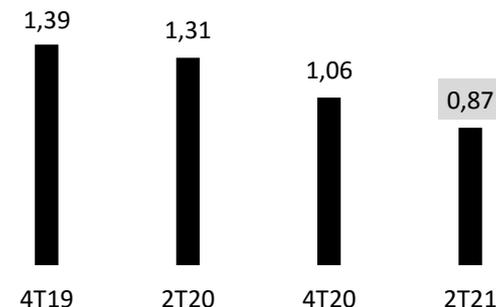
Calidad de los activos

Detalle del Total de exposiciones improductivas (NPE) (2T21)

NPE total (bn€; bruto)



	Bruto	%	Cob%	NAV
▨ Activos adjudicados	1,33	57,5%	51,0%	0,65
■ NPLs	0,98	42,5%	77,9%	0,22
■ de los cuales RED	0,08	3,7%	31,1%	0,06
■ de los cuales resto de NPLs	0,90	38,8%	82,4%	0,16
NPE TOTAL	2,31	100,0%	62,5%	0,87
s/Total activos	3,5%		1,3%	
s/ IC ¹ + Activos adjudicados	4,7%		1,8%	



Ratio Texas

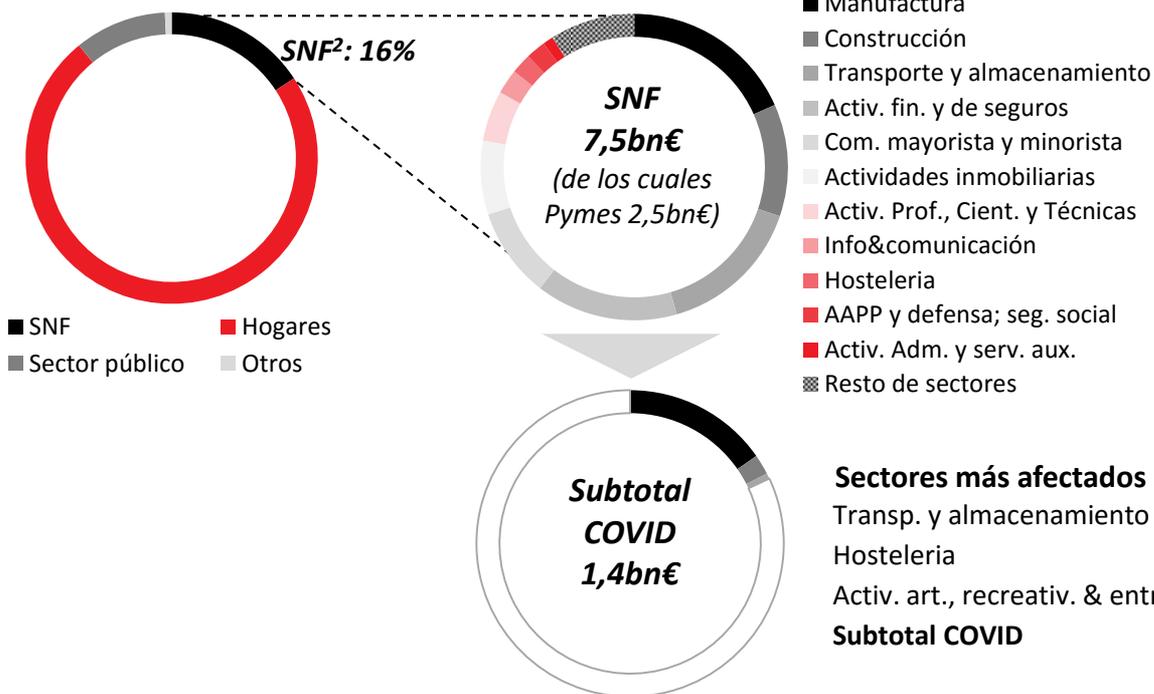
31,3%

-870pbs vs 4T19

Calidad de los activos

ACTUALIZACIÓN CRISIS CORONAVIRUS 6/21

Exposición muy limitada al riesgo de crédito en los sectores más afectados por la crisis COVID

 Desglose de la Inv. Crediticia (neta)¹


La Inversión crediticia menos expuesta a la crisis de COVID

Los sectores más afectados representan sólo el 2,8% de la Inversión crediticia total (24,9% sobre el CET1).

Sectores más afectados	Exp. neta	%NPL	% s/SNF	% s/IC	% s/CET1
Transp. y almacenamiento	1,2	0,4%	15,3%	2,4%	21,2%
Hostelería	0,2	14,4%	2,1%	0,3%	2,9%
Activ. art., recreativ. & entret.	0,0	5,5%	0,6%	0,1%	0,8%
Subtotal COVID	1,4	2,3%	18,0%	2,8%	24,9%

¹ Desglose de la Inversión crediticia basado en los estados financieros trimestrales de la EBA. Fecha de referencia: 2T21.

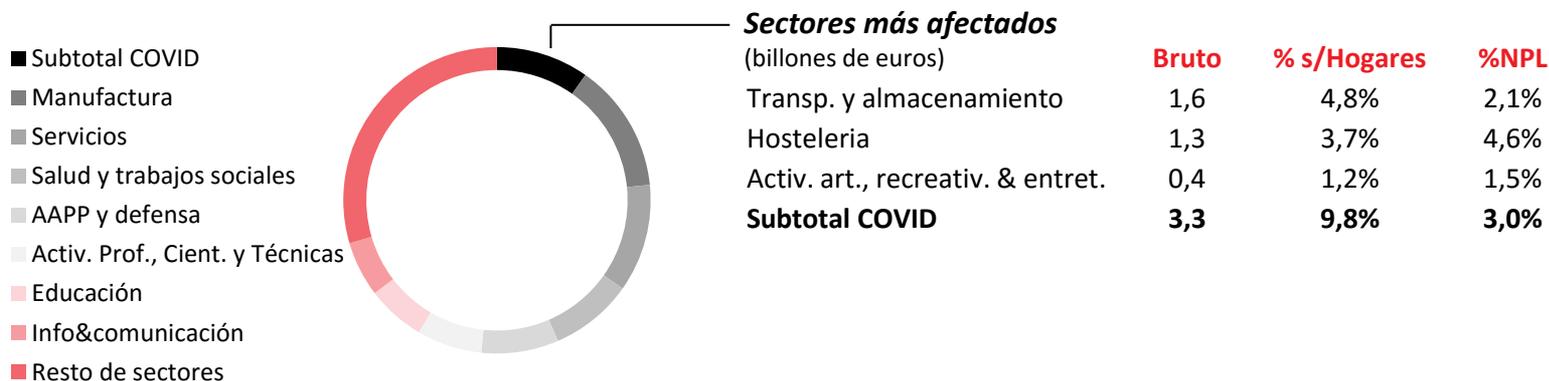
² Sociedades no financieras..

Calidad de los activos

ACTUALIZACIÓN CRISIS CORONAVIRUS 6/21

Tras la primera fase de la crisis, los posibles impagos entre minoristas también son motivo de preocupación

Sin embargo, la exposición indirecta¹ a los sectores más afectados en la financiación a Hogares muestra potencial para **una mayor resiliencia** frente a esta preocupante posible "segunda ronda"



¹ Sector de actividad del que procede la principal fuente de ingresos familiares.

Financiación concedida a través de líneas de avales

El Grupo proporciona financiación a autónomos y Pymes a través de diferentes líneas de avales.

Principales programas de avales



Líneas ICO

100 bn€ divididos en 5 tramos
 1.295 bn€ (1,3%) asignados a Kb
 Cobertura del 80% para nuevas operaciones hasta 1,5 Mn€ (70% para nuevos préstamos > 1,5 Mn€) y 60% para refinanciación



Elkargi (Sociedad de garantía recíproca vasca)

Línea de 500 Mn€ promovida por el Gobierno Vasco
 100% cobertura sin coste

(+Iniciativas similares en Navarra –*Sonagar*- y Andalucía –*Garantía*- y en el resto del Estado –*Iberaval*-)

(million of Euros)

	Importe Financiado con avales	% avalado s/ exp. total a cada sector
A agricultura, silvicultura y pesca	5,9	6,2%
B Minería y extracción	1,7	31,9%
C Manufactura	145,1	10,1%
D Electricidad, gas, vapor y aire acondicionado	1,7	0,9%
E Suministro de agua	3,0	5,1%
F Construcción	47,2	4,5%
G Comercio mayorista y minorista	157,3	21,3%
H Transporte y almacenamiento	21,0	1,8%
I Hostelería	22,6	13,0%
J Información y comunicación	22,9	11,3%
K Actividades financieras y de seguros	0,8	0,1%
L Actividades inmobiliarias	11,1	1,7%
M Actividades Profesionales, Científicas y Técnicas	70,2	17,2%
N Actividades administrativas y servicios auxiliares	14,3	16,4%
O AAPP y defensa; seguridad social obligatoria	0,1	0,0%
P Educación	7,3	14,9%
Q Actividades sanitarias y de servicios sociales	11,3	17,8%
R Actividades artísticas, recreativas y de entretenimiento	12,6	23,0%
S Otros servicios	3,6	2,0%
TOTAL SNF	559,8	7,1%
Dispuesto	43,2%	

Pro-memoria: Sectores más afectados por la Covid (H+I+R) 56,3 4,0%

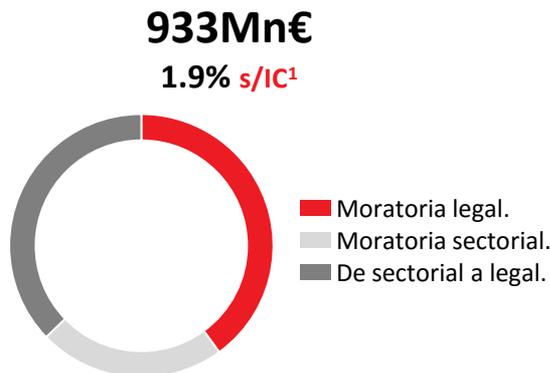
Calidad de los activos

ACTUALIZACIÓN CRISIS CORONAVIRUS 6/21

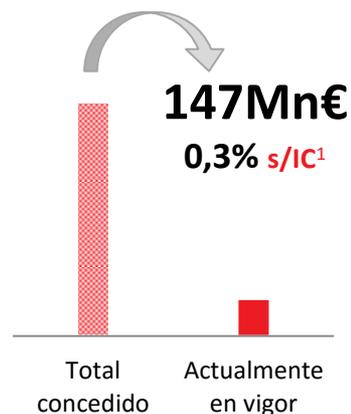
Medidas de moratoria aplicadas en la cartera de préstamos

Además de la moratoria legal aprobada por el gobierno español, el Grupo también se ha adherido a la iniciativa de moratoria impulsada por la industria. Tras alcanzar un pico ligeramente superior a los 900Mn€, el saldo pendiente actual es de **sólo 147Mn€**, muy lejos de la cuota de mercado en los productos de referencia.

Importe total concedido



Cartera actual (2T21)



¹ Saldo Inversión crediticia bruta a 2T21.

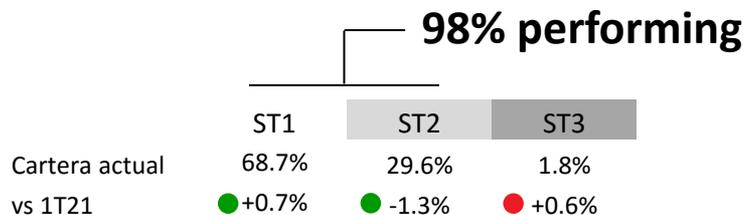
Calidad de los activos

ACTUALIZACIÓN CRISIS CORONAVIRUS 6/21

Medidas de moratoria aplicadas en la cartera de préstamos

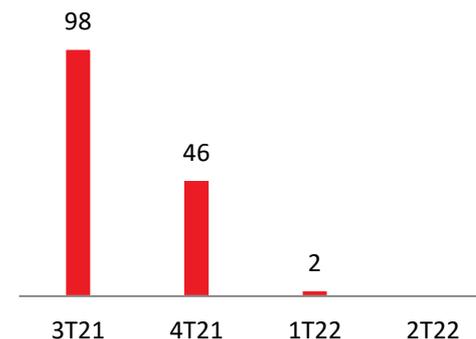
Con una exposición muy inferior a la del sector, la evolución mostrada por las operaciones es positiva.

Comportamiento de los pagos en la cartera actual



Perfil de vencimientos

Cartera viva (millones de euros)



#3

**Impacto económico
y de **sostenibilidad****

Impacto económico y de **sostenibilidad**

Entidad **líder** de servicios financieros en Euskadi

Altamente comprometida con el desarrollo económico, social y medioambiental del **territorio**, siendo el principal promotor del ecosistema financiero vasco

La actividad bancaria de Kb se complementa con las sociedades del Grupo Financiero arraigadas en **Euskadi**

Cifras actualizadas con último estudio publicado en 2021

Contribución en Euskadi mediante impacto directo, indirecto e inducido

Actividad corporativa	+actividad financiación	Contribución al mantenimiento de
1,0% del PIB	11,6% del PIB	120.000 empleos

Más de
200Mn€
en
impuestos

ayuda a sostener **3.300 Mn€** de
recaudación de Euskadi

Impacto económico y de **sostenibilidad**

...pero también en **Andalucía y en el conjunto de España**

destacando como una de las empresas con mayor **contribución fiscal**, lo que nos convierte en una de las empresas relevantes en la generación y sostenimiento del valor añadido en la economía

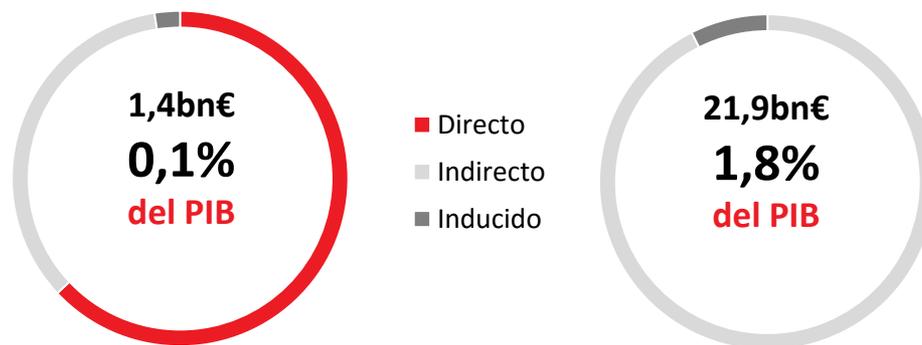
Más de 400Mn€ en impuestos

ayuda a sostener 8,9bn€ del total de la recaudación fiscal en España

Cifras actualizadas con último estudio publicado en 2021

Kutxabank genera el 0,1% del PIB español, mientras contribuyendo a sostener un 1,9% de la misma. **Este porcentaje se eleva al 12%** en sus áreas operativas.

Economic impact of Kb's activity



Impacto económico y de **sostenibilidad**

Un modelo de **sostenibilidad** económica, social y medioambiental

Últimos avances en materia de gobernanza de la dimensión ASG



Impacto económico y de **sostenibilidad**

Centrándonos en las cuestiones económicas, **sociales**
y medioambientales

Principales iniciativas del Plan Estratégico 2019-21

-  Organización de voluntariado corporativo
-  Adaptación de oficinas y cajeros no accesibles
-  Mejora del consumo de los recursos energéticos de la entidad
-  Fomentar e impartir formación a clientes
-  Concienciación del personal en materia de reducción de residuos
-  Mejora de la tecnología de la información, de la protección de datos y de la seguridad física

PRINCIPALES OBJETIVOS 2021

Consumo de
energía eléctrica

100%
renovable



Reducción
huella de
carbono

80%



Impacto económico y de **sostenibilidad**

Nuevos productos **verdes y sostenibles** YtD



Financiación a
empresas
>600Mn€



Préstamos
consumo
x3,5 vs 1S20



Nuevas pólizas
de seguro
941

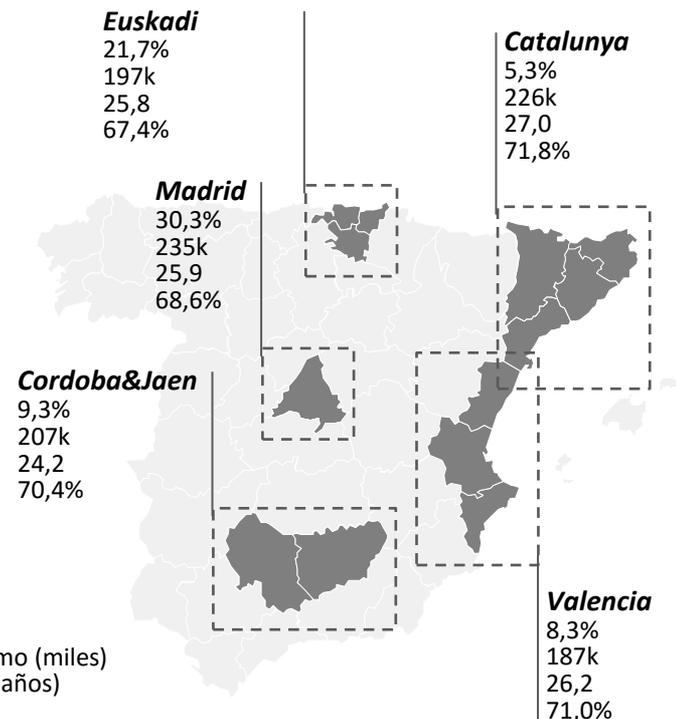


1 de cada 4
hipotecas
son verdes

>500Mn€

Mapa de acción: hipotecas residenciales verdes

Las 5 regiones más afectadas por la iniciativa



LEYENDA del MAPA

Región

Ratio del impacto (%)

Tamaño medio del ptmo (miles)

Vida media del ptmo (años)

OLTV (%)



Impacto económico y de **sostenibilidad**

Otras iniciativas adoptadas

Kutxabank reduce un 84,3 % sus emisiones de CO2

- Durante 2020 Kb ha reducido sustancialmente las emisiones de CO2 que genera su actividad corporativa y se consolida así como una referencia en el ámbito de las empresas medioambientalmente sostenibles.

Desde 2018 Kb ha reducido un 84,3 % sus emisiones de carbono, al pasar de las 8.114 Tn que se generaban en 2018, a las 1.272 Tn que se han emitido en 2020.

Esta reducción se debe en buena medida, a la entrada en vigor el 1 de enero de 2020 de un contrato con Iberdrola para que las más de 900 sucursales bancarias y la totalidad de los centros de trabajo del Grupo se abastezcan exclusivamente de electricidad verde proveniente de la planta fotovoltaica Núñez de Balboa.

Voluntariado corporativo

- Como todos los años, Kutxabank, en colaboración con la Asociación de Donantes de Sangre de Gipuzkoa, organiza extracciones de sangre en San Sebastian. La extracción está dirigida a los empleados del Grupo.

Fondos Next Generation



Kutxabank quiere jugar un papel activo en la canalización de los fondos Next Generation EU hacia proyectos de valor para Euskadi. Se han puesto en marcha diversas iniciativas para mantener a los clientes al día, tales como la incorporación de una plataforma digital que permita a los clientes realizar un autodiagnóstico para localizar aquellas ayudas que son relevantes para su estructura y necesidades.

Gestión forestal

- Durante 2021 Kutxabank replantará más de 83 hectáreas en los bosques que gestiona con la colaboración de Basoinsa y Asociación de Propietarios Forestales de Gipuzkoa. Las labores de limpieza en los bosques gestionados por Kutxabank son otra de las importantes acciones realizadas anualmente. En 2020 se limpiaron alrededor de 94 hectáreas, y el objetivo es limpiar 128 hectáreas en 2021. Kutxabank gestiona una superficie total de 1.086,45 hectáreas de bosque, ubicadas en Araba, Bizkaia y Gipuzkoa, que da cabida a una amplia variedad de ecosistemas ricos en biodiversidad. De toda la superficie gestionada, Kutxabank es propietario de 971,72 hectáreas, que cuentan con más de 570.000 árboles que absorben 13.656 toneladas de dióxido de carbono.

#4

**Desempeño
financiero**

Desempeño financiero

Cuenta de resultados (millones de euros)

	1S21	1S21vs1S20
Margen de intereses	275,8	1,2%
Ingresos por servicios + Negocio asegurador	288,6	16,8%
Resultado del Negocio bancario	564,4	8,6%
Dividendos y puesta en equivalencia	35,1	-5,1%
Operaciones financieras	-0,6	-86,1%
Otros resultados de explotación	-24,6	25,8%
Margen bruto	574,3	7,8%
Gastos de administración	276,9	-4,1%
Amortizaciones	18,5	-33,5%
Resultado antes de provisiones	279,0	28,8%
Provisiones	-143,7	-23,3%
Otros resultados	31,0	-79,5%
Impuestos y otros	-40,8	-5,2%
Resultado neto	125,5	-8,8%

Sólida evolución del Resultado del Negocio bancario (8,6%) impulsada por el fuerte incremento de los Ingresos por servicios (+18,1%) y el notable desempeño del Negocio asegurador (+12,6%).

Importante reducción de costes. Los Gastos de administración disminuyen un -4,1% adicional, lo que lleva al Resultado antes de provisiones a crecer casi un 30%.

Se destinan 144Mn€ a provisiones, manteniendo un enfoque preventivo.

La caída del **Resultado neto** refleja la ausencia de los ingresos extraordinarios procedentes de la venta del negocio de Depositaria registrado en el año anterior.

Desempeño financiero

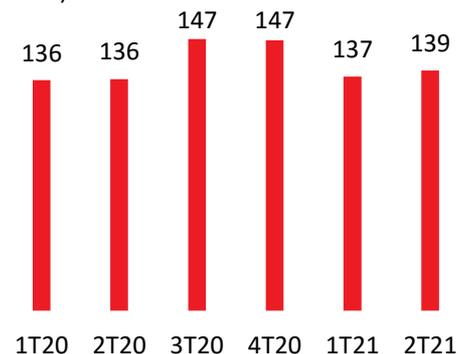
Desempeño del Margen básico

Margen de intereses
(MI)

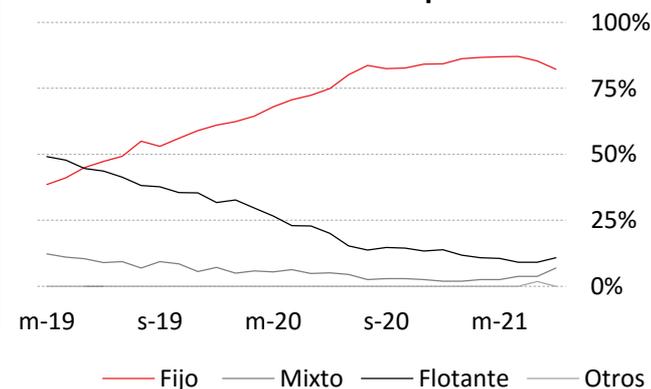
275,8Mn€

1,2% i.a.

Evolución trimestral del MI (millones de euros)



Evolución del mix de tipo de interés del front book hipotecario



El incremento en volúmenes junto con el aumento de los préstamos a tipo fijo (el **89%** de la nueva producción **del 2T21** es a tipo fijo) y la contribución del beneficio financiero del TLTRO ayudan a impulsar el margen de intereses, a pesar de seguir soportando el impacto de la severa depreciación del Euribor en 2020.

Desempeño financiero

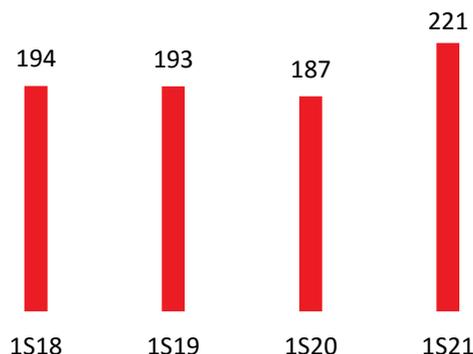
Desempeño del Margen básico

Ingresos por servicios
+ Negocio asegurador

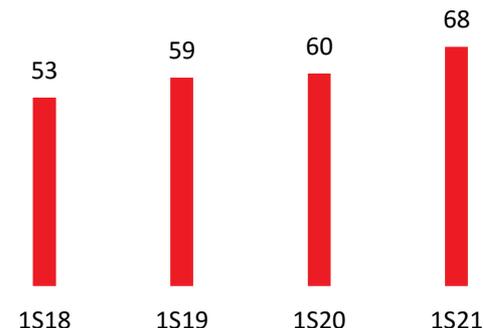
288,6Mn€

+16,8% i.a.

Ingresos por servicios (millones de euros)



Ingresos Bancaseguros-ORE (millones de euros)



Fuerte crecimiento de los ingresos por servicios (18,1%) que permite seguir avanzando en la diversificación de ingresos.

Evolución positiva del Negocio asegurador (12,6%) con mejor comportamiento que el sector en los principales productos.

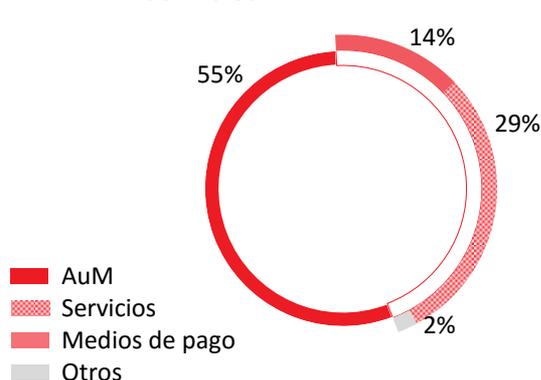
Con todo, ambos componentes crecen un +16,8%.

Desempeño financiero

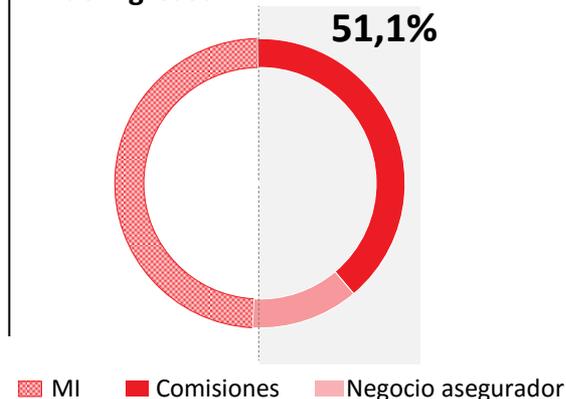
Desempeño del Margen básico

Ingresos del
Negocio bancario
564,4Mn€
+8,6% i.a.

Desglose de Ingresos por servicios



Estructura de diversificación de ingresos



Los ingresos procedentes de las Comisiones y del Negocio asegurador ya representan más del 50% de los ingresos core.

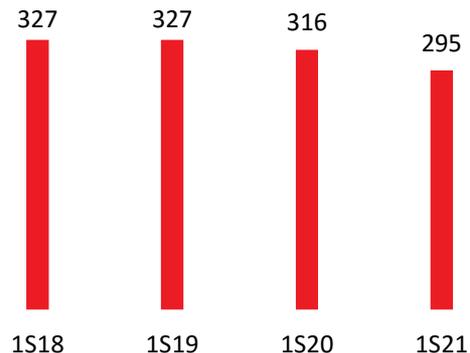
Kutxabank es **el líder del mercado** en términos de ingresos por servicios y del negocio de Bancaseguros sobre Activos.

Desempeño financiero

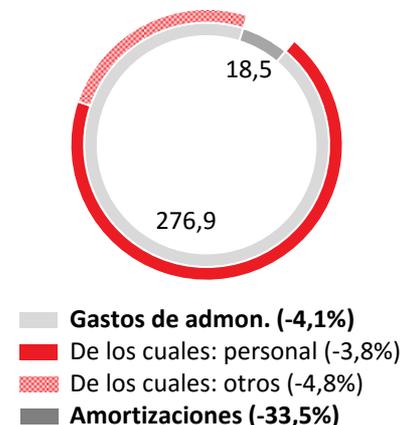
Costes

Gastos de Administración
276,9Mn€
-4,1% i.a.

Evolución de los gastos de explotación
 (millones de euros)



Desglose Gastos explotación (2T21, i.a.)



Énfasis en el control de costes, con una reducción adicional de más de 21Mn€ en lo que va de año vs 1S20.

Incluyendo las amortizaciones, los Gastos de explotación ascienden a 295,4 Mn€ (-6,6% i.a.).

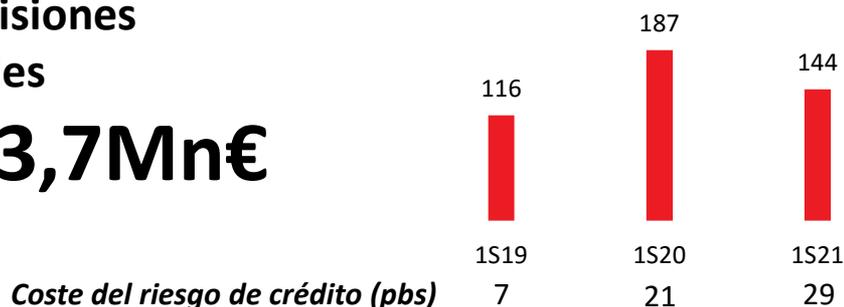
Desempeño financiero

Coste del riesgo

Provisiones
totales

143,7Mn€

Desglose de provisiones y deterioros
(millones de euros)



	1S21
Riesgo de crédito	73.8
Otras provisiones&cont	69.9
Total provisiones	143.7
<i>de los cuales COVID</i>	32.3
Coste del riesgo (pbs)	29

Provisiones en niveles del 1S20, manteniendo el fuerte ejercicio realizado ese año, fruto de la tradicional política de prudencia que caracteriza al Grupo.

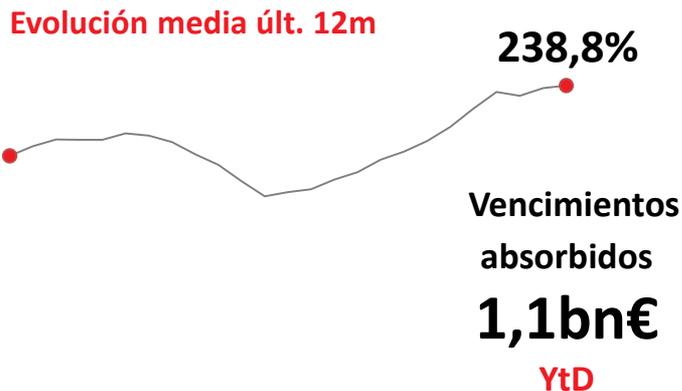
#5

Plan financiero

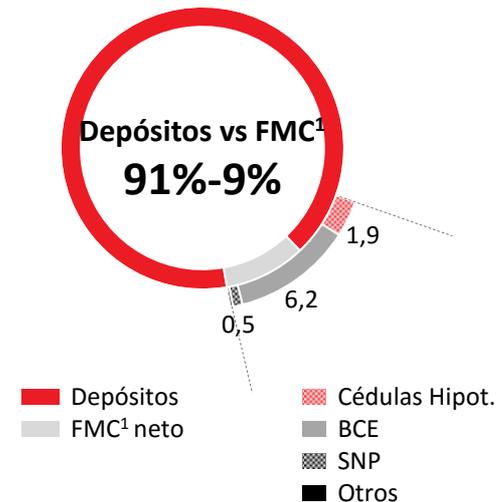
Sólidos ratios de liquidez apoyados en una base **amplia y estable de depósitos minoristas**

LCR
194,5%
2021m6

NSFR
136,9%
2T21



Desglose Fuentes de financiación (2T21)



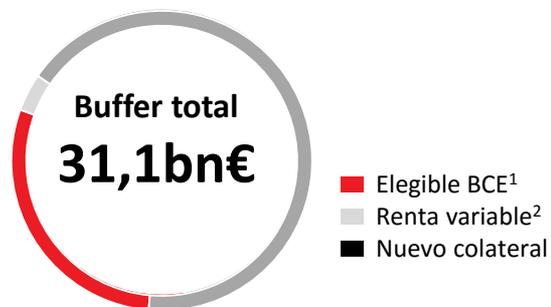
¹ El importe total emitido en los mercados de capitales, incluida la financiación del BCE, se ajusta por el exceso de la posición de efectivo, incluida la posición neta de las adquisiciones temporales.. A junio de 2021, el importe de la financiación total en los mercados de capitales era 8,7bn€ frente a un exceso de liquidez de 3,9bn€.

Plan financiero

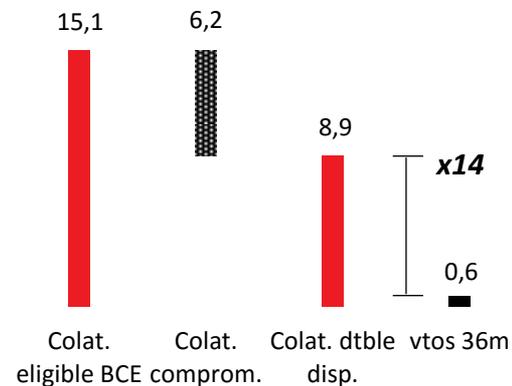
Amplios colchones de liquidez

Amplio colchón de liquidez para hacer frente a potenciales cierres de mercado.

Colchón de liquidez disponible



Colateral descontable disponible (bn€)



¹ El colateral elegible por el BCE incluye el recorte de valoración establecido por la autoridad monetaria.

² Sólo instrumentos de patrimonio cotizados.

Planes de financiación centrados en el cumplimiento de MREL

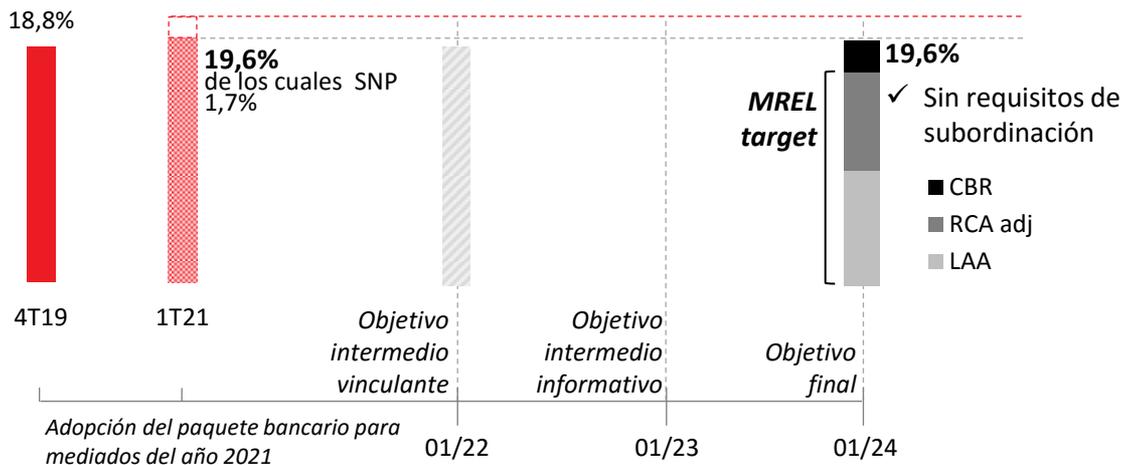
No hay necesidades de financiación, salvo las relacionadas con el cumplimiento del requisito MREL.

La actual capacidad de MREL se sitúa en torno al requisito final. Sin embargo, **los planes de financiación del año en curso contemplan una emisión de deuda SNP por 500 Mn€** para crear un colchón de gestión por encima de los requerimientos.

Capacidad MREL

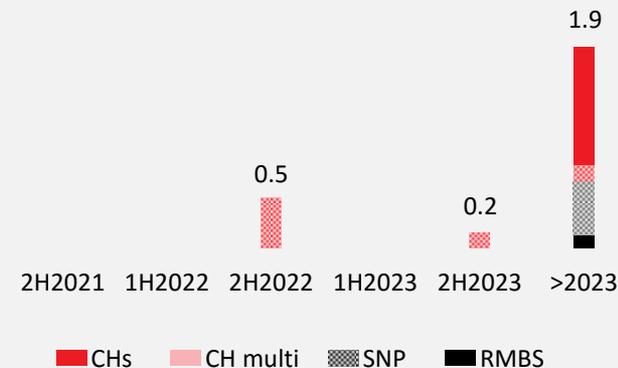
-- Capacidad actual.

- - - Capacidad potencial tras la implementación del plan financiero previsto



Perfil de vencimientos (billones de euros)

Ninguna presión de los vencimientos en el corto/medio plazo



Recapitulación

Liderando la recuperación

Grado muy alto de cumplimiento de las guías internas en prácticamente todos los frentes

Las positivas dinámicas comerciales se mantienen sólidas, destacando el **crecimiento de calidad de las hipotecas residenciales**, el **fuerte desempeño de la AM del Grupo** y la **muy positiva evolución del negocio de seguros**, todos ellos con un desempeño superior respecto al sector.

Avances significativos también en la comercialización de productos a través de canales digitales y en el ámbito ASG.

Calidad de activos: ratio de mora ya por debajo del 2%

El stock de dudosos disminuye en todas las redes.

Yendo un paso más allá en términos de prudencia, cualquier extensión en el plazo de ayudas COVID ha sido catalogado como Stage 2.

No hay novedades significativas en relación con la situación de riesgo de la cartera de moratoria. La cartera actual asciende a sólo 147Mn€.

La **ratio de cobertura** alcanza niveles de **78%**.

**Ingresos del
Negocio bancario**
+8.6% YoY

The Banker
Database

TOP 1000
WORLD BANKS 2021

**Best-Performing
Banks**

Spain
Ranking: 1



Contactos

Equipo de Relación con Inversores de Kutxabank

investor.relations@kutxabank.es

10 Portuetxe
20018 Donostia-San Sebastian

T. +34 943 001271/1233

www.kutxabank.com

30 Gran Vía
48009 Bilbao

Kutxabank,
more than 100 years
creating economic and
social value through a
distinctive way of doing

• **Remarkable financial strength**
Most solvent banking group in Spain according to EBA

• **Most effective social impact per capita**
through dividends to its owners (BBK, Kutxa, Vital banking foundations)

• **Lowest P2R among Spanish banks**
(Ranking 6th all across Europe) and Lowest MREL requirement among Spanish Banks

Socially and environmentally sustainable:
• **Positive net impact on carbon footprint**

Long-lasting and reliable financial sustainability. Once again at the top.

kutxabank

www.kutxabank.com



Apéndice: Glosario

Término	Definición
CBR	<i>Combined Buffer Requirement</i> (Requerimiento combinado de colchones de capital)
CET1	<i>Common Equity Tier 1</i> (Capital ordinario de nivel 1).
Coste del Riesgo	Cociente entre: (Numerador) Dotaciones por insolvencias; y (Denominador) Saldo total del riesgo crediticio de clientes y riesgos contingentes.
IFRS	International Financial Reporting Standards (Normas internacionales de Información Financiera -NIIF-).
Margen básico	Incluye los epígrafes de Margen de Intereses, Ingresos por comisiones y Gastos por comisiones .
LAA	<i>Loss absorption amount</i> (Cantidad de absorción de pérdidas.)
LCR	Liquidity Coverage Ratio (Ratio de Cobertura de Liquidez)
MREL	Minimum Requirement of Eligible Liabilities (Requerimiento mínimo de pasivos elegibles con capacidad de absorción de pérdidas)
Resultado del Negocio bancario	Incluye los epígrafes de Margen de Intereses, Ingresos por comisiones, Gastos por comisiones y la contribución neta del negocio asegurador vía ORE.
NSFR	Net Stable Funding Ratio (Ratio de Financiación Estable)
OLTV	Original loan to value (Relación entre préstamo y valor)

Appendix: Glossary

Term	Definition
Ratio de cobertura	Cociente entre: (Numerador) Total deterioros de valor de activos de la Inversión Crediticia Bruta, más Total deterioros de valor de los Riesgos Contingentes; y (Denominador) Total de activos dudosos brutos de la Inversión Crediticia Bruta, más Total de activos dudosos brutos de los Riesgos Contingentes.
Ratio de cobertura incluyendo las provisiones prudenciales para la cobertura de activos improductivos	Cociente entre: (Numerador) Total deterioros de valor de activos de la Inversión Crediticia Bruta, más Total deterioros de valor de los Riesgos Contingentes, más la deducción en el capital CET1 del valor de los activos improductivos ; y (Denominador) Total de activos dudosos brutos de la Inversión Crediticia Bruta, más Total de activos dudosos brutos de los Riesgos Contingentes.
Ratio Mora	Cociente entre: (Numerador) dudosos + dudosos contingentes; (Denominador) inversión crediticia + riesgos contingentes.
Ratio Texas	Cociente entre: (Numerador) Activos dudosos (Non-performing assets); (Denominador) La suma de Capital ordinario tangible y Provisiones para insolvencias
RCA Adj.	Adjusted recapitalization amount (Importe ajustado de recapitalización).
Resultado antes de provisiones	Es la diferencia entre el Margen bruto y los Gastos generales y Amortizaciones.
TCAC	Tasa de crecimiento anual compuesto.
TLTRO	Targeted longer-term refinancing operations (operaciones de financiación a plazo más largo con objetivo específico).



kutxabank

